

# FOURNISSEURS ALIMENTAIRES : IDENTIFIER LES OPPORTUNITÉS DU CADRE LÉGAL DES RELATIONS FOURNISSEURS-DISTRIBUTEURS

**1 jour**  
DE FORMATION  
PRESENTIEL

## Programme de la formation

Le cadre légal des relations fournisseurs-distributeurs est devenu de plus en plus complexe, au fil des années. Ce cadre impose aux acteurs des règles de forme, concernant les CGV et les contrats, et des règles de fond concernant les abus qui pourraient être commis.

La maîtrise du cadre juridique est donc devenue une absolue nécessité non seulement pour limiter les risques mais surtout pour permettre aux acteurs de la relation Fournisseur-Distributeur de bénéficier de nombreuses opportunités.

### Public concerné & prérequis

- Toute personne impliquée dans la relation avec les clients : directeurs/directrices et responsables commerciaux, KAM, Directeurs/directrices et responsables logistiques, logisticiens, directeurs/directrices juridiques, juristes, etc.
- Aucun prérequis



### Nicolas GENTY

Avocat associé, Loi & Stratégies  
Formateur, Avocat expert dans l'utilisation du cadre juridique dans les négociations de l'industrie alimentaire

### 1/ Introduction : le schéma prévu par le cadre légal

- CGV / Contrat / Abus
- Les éléments du cadre spécifique aux produits alimentaires
  - Les indicateurs relatifs aux matières premières
  - Le régime de rehaussement du SRP et le plafonnement des promotions
  - La proposition de loi Besson-Moreau

### 2/ Les règles applicables aux CGV

- Les mentions obligatoires
- Les mentions facultatives

### 3/ Priorité Vs. Primauté des CGV / Rôle des CGA dans la négociation commerciale

### 4/ La contractualisation des négociations

- Le contenu obligatoire
- Le contenu facultatif

### 5/ Les abus dans la relation fournisseur-distributeur

- Le déséquilibre significatif et l'avantage sans contrepartie
- Les pénalités abusives
- La rupture brutale
- Les autres abus

### Objectif

A l'issue de la formation, chaque participant sera capable de :

- Connaître le cadre réglementaire des relations fournisseurs-Distributeurs
- Savoir comment mettre en œuvre ce cadre réglementaire
- Être capable de détecter les opportunités que recèle ce cadre réglementaire

### Durée & Dates

- Date : **Mercredi 18 janvier 2023**
- Durée : 1 journée soit 7h

### Méthodes et outils

- Le nombre minimum de participants pour la dispense de la formation est de 4 et ne peut en aucun cas dépasser 12
- Les temps de partage d'expérience font partie intégrante du programme de la formation et l'interactivité est favorisée
- Chaque participant va expérimenter les éléments théoriques grâce aux échanges entre participants

### Modalités d'évaluation

Evaluation des acquis de chaque participant grâce à des études de cas, des cas pratiques, des Quiz...

### Coûts

- **990 € HT par participant non adhérent à une fédération de branche**
- **792 € HT par participant adhérent à une fédération de branche**
- **Intra possible sur demande : nous consulter**
- **Cette formation donne lieu à une convention et peut être prise en charge par votre OPCO.**

*\* Hors frais de déplacement, de restauration et d'hébergement.*